

نافذة قانونية على الانترنت

إعداد

الدكتورة تيماء محمود فوزي الصراف
دكتوراه في القانون الخاص
كلية القانون / جامعة الموصل

عقد الفاكتورينغ

تقديم :

عقد الفاكتورينغ هو عقد رضائي شكلي ، وهو من العقود الجديدة التي أفرزها التوسع في الأعمال التجارية وال الحاجة الى السرعة في تسديد الديون التجارية ، لذلك يقوم هذا العقد على فكرة (شراء الدين التجاري) من قبل مؤسسات يشترط فيها الملاحة المالية لتحول محل الدين في تسديد الدين المطلوب للدائن . وذلك بعد أن يقدم بائع الدين (الذى لا يشترط أن يكون تاجراً) قوائمه وسنداته المالية لهذه الشركة التي لها الحق في اختبار القوائم الملائمة لتسديدها للدائن دون الرجوع اليه في حالة عدم الوفاء من الدين مقابل نسبة معينة من تلك الديون .

ولغرض القاء الضوء على هذا العقد لا بد من التعريف به أولاً وببيان تطوره التاريخي ليتم بعد ذلك توضيح أطراف العقد وأحكامه وكما يأتي :

تقوم فكرة عقد الفاكتورينغ عقد شراء الديون التجارية (Factoring Contract)، بشكل مُبَسَّط، على التزام الدائن بأن يُقدم لمؤسسة الفاكتورينغ كافة فواتيره وديونه التجارية المرتبطة له بذمة مدينيه، فتقوم هذه المؤسسة بانتقاء الفواتير والديون التي ترى إمكانية في تحصيلها أو عدم تعرضها كلياً لمخاطر عدم تسديد الدين (تبعاً لعدم مصدقته، أو لضعف وضعه المالي والتجاري، أو عجزه كلياً أو جزئياً عن تسديد الدين بتاريخ استحقاقه). فإذا وافقت مؤسسة الفاكتورينغ على كل أو بعض تلك الديون، تقوم بشرائها لقاء تعجيل قيمتها للدائن قبل تاريخ استحقاقها، مقابل نسبة معينة من تلك الديون، وحقها في الحلول محل الدائن تجاه مدينيه، وضمان عدم الرجوع على الدائن في حالة عدم التحصيل، إضافةً إلى تقديم بعض الخدمات الإدارية والقانونية والمعلوماتية لصالحة الدائن.

عقد الفاكتورنغ :

يساهم في نمو النشاطات التجارية هكذا يتم شراء الديون وتحصيلها .

لمحة تاريخية :

عرفت عقود الفاكتورنغ في الولايات المتحدة الأمريكية، ثم أنشئت بعد ذلك شركات متخصصة في تطبيق نظام الفاكتورنغ في الدول الأوروبية. أما الظهور الرسمي للفاكتورنغ في فرنسا فيعود تاريخه إلى سنة ١٩٦٥ .

وتشير التقديرات الاحصائية إلى أن عدد مؤسسات الفاكتورنغ في فرنسا عام ١٩٦٨ بلغ ١٤ مؤسسة أو شركة، أخذت على عاتقها مليوني دين، بقيمة ٢٦ مليار فرنك فرنسي.

وفي نهاية عام ١٩٩٤ وصل عددها إلى ٢٣ مؤسسة وشركة، أخذت على عاتقها سبعة ملايين وستمائة ألف دين، بقيمة ١٢٨,٧ مليار فرنك فرنسي، بينها ٧٪ تقريباً على الصعيد الدولي. وفي عام ٢٠٠٠ ارتفع عدد مؤسسات وشركات الفاكتورنغ إلى ٢٥ مؤسسة أو شركة اهتمت بأكثر من ٦٠ مليار يورو، بينها ٢٠٪ تقريباً على الصعيد الدولي و ٨٠٪ على الصعيد الداخلي الفرنسي.

كما انتشر عقد الفاكتورنغ على صعيد التجارة العالمية، وفي عام ١٩٨٨ تم توقيع اتفاقية دولية لتوحيد القواعد القانونية والتنظيمية لعمليات الفاكتورنغ الدولية، هي اتفاقية أوتاوا للعام ١٩٨٨ .

فهو اتفاق بين مؤسسة مالية (معروفة بمؤسسة أو شركة الفاكتورنغ - الفاكتورايرون) مع عميلها (المعروف بالفاكتورايزي)، يقدم بموجبه هذا الأخير كافة الفواتير والسنادات المالية التي يملكتها إلى الشركة التي يحق لها اختيار الفواتير والسنادات التي ترى امكانية استيفائها، مقابل تعجيز قيمتها للعميل (الفاكتورايزي)،

وتتحمل مخاطر عدم وفاء المدين، من دون الرجوع على عميلها (الفاكتورايزي)، ما لم يتم الاتفاق على خلاف ذلك صراحة أو في الحالات المتفق عليها والمحددة في العقد.

الشروط القانونية لعقد الفاكتورنغ :

يعتبر عقد الفاكتورنغ في الأساس من العقود الرضائية التي تتطلب الإيجاب والقبول لانعقادها وفقاً لمواد القانون المدني. ويتجلى الرضى في العقود باجتماع العرض والقبول. إلا أن هذا المبدأ لم يأتِ مطلقاً، فقد يخضع عقد الفاكتورنغ، في بعض الحالات البعض الشروط الشكلية. إلا أنه بالرغم من عدم وجود نص صريح يفرض افراج عقد الفاكتورنغ في شكل معين، فمن الضروري كتابة هذا العقد من أجل اظهار جميع شروطه المتعددة والحقيقة بشكل واضح وصريح. وإذا كان عقد الفاكتورنغ لا يعتبر من العقود الشكلية، ولا يوجد جزاء على تخلف كتابته، فإن العرف والضرورات العملية استقرت على أهمية كتابة عقد الفاكتورنغ. وتعتبر الكتابة إحدى وسائل إثبات عقد الفاكتورنغ وفقاً للقواعد العامة في الإثبات.

إذا كان عقد الفاكتورنغ لا يخضع لشروط شكلية معينة بوجه عام، إلا أنه يخضع للشروط الشكلية التي تفرضها عملية انتقال الحقوق أو الديون من الدائن إلى مؤسسة الفاكتورنغ، مع الحفاظ على وجوب أن تكون عملية الانتقال بسيطة وسريعة وصحيحة. ومثال على ذلك، عندما يكون موضوع عقد الفاكتورنغ سندات تجارية؛ كسند سحب (كمبيالة) أو سند لأمر، فهو قابل للانتقال بطريق التظهير، وفقاً للمادة ٣٢٥ من قانون التجارة. والشروط الشكلية لانتقال سند السحب أو الكمبيالة هي الشروط القانونية الشكلية لصحة التظهير، وهي: أن يُكتب التظهير على سند السحب أو على ورقة ملصقة به، أي على ورقة إضافية، كما يجب أن يكون التظهير مشتملاً على توقيع

المظهر وفقاً للمادة ٣٢٧ من قانون التجارة، سواءً أكان تظهيراً اسماً أم لحامله أم على بياض.

كذلك، يجب أن تتوافر في عقد الفاكتورنug الأركان الأساسية العامة الواجب توافرها فيسائر العقود من أجل اعتباره ناجزاً وصحيحاً. فعقد الفاكتورنug، يجب أن تتوافر فيه الشروط الموضوعية، وهي : الرضى والأهلية والموضوع والسبب.

طرفًا عقد الفاكتورنug :

إن طرفى عقد الفاكتورنug هما: المؤسسة المالية التي تشتري الديون، وتسمى الفاكتورايزور (Factorizor)، والطرف الثاني: وهو الدائن - بائع الديون، ويسمى الفاكتورايزى (Factorizee). أما الدين للدائن بالديون التي ستصبح موضوعاً لعقد الفاكتورنug، فلا يعتبر طرفاً في هذا العقد. وبذلك يتبيّن أن عقد الفاكتورنug هو عقد ثنائى الأطراف في عملية الفاكتورنug الثلاثية الأطراف.

- الفاكتورايزور (مشتري الديون) :

يلعب دوراً أساسياً في عملية الفاكتورنug؛ إذ يعتبر الطرف المول في هذه العملية لقيامه بشراء الديون غير المستحقة وتعجّيل ثمنها فوراً للفاكتورايزى الدائن. فلا يستطيع القيام بمهمة دور الفاكتورايزور سوى المؤسسات المالية الضخمة التي تتحذ عادة شكل المؤسسات المالية أو الشركات التجارية المساهمة. وقد قصر القانون الفرنسي (تاريخ ١١/٢١/١٩٩٣)، مزاولة نشاط الفاكتورنug على الشركات التي تعتمد نظام المصارف، وقضى بتجريم الأشخاص والمؤسسات التي تمارس هذا النشاط من دون الحصول على الترخيص المسبق من اللجنة المصرفية. وقد سارت الدول الأوروبية الأخرى على هذا النهج في حصر ممارسة نشاط الفاكتورنug بالمؤسسات المالية المرخص لها بذلك قانونياً.

أما في القوانين العربية، فلم يضع المشرع، حتى الآن، قانوناً خاصاً بعقد الفاكتورنغ. إلا أن هذا لا يعني اطلاق الحرية الكاملة في ممارسة نشاط الفاكتورنغ من دون قيد أو شرط.

فإنه يتضح أن عملية شراء الديون (الفاكتورنغ) محصور القيام بها من قبل المصارف والمؤسسات المالية الخاضعة لقانون النقد والتسليف.

وتخضع هذه المؤسسات لشروط شكلية خاصة لتأسيسها، ولشروط خاصة بممارسة أعمالها. إلا أنه جرت العادة على حصر حق ممارسة نشاط الفاكتورنغ بالشركات المغفلة التجارية، واستبعد الاشخاص الطبيعيين من عداد الفاكتورايزيور (مشتري الديون) في عقد الفاكتورنغ، وذلك بهدف حماية المشاريع التي تتعامل معها. كما يجب أن يكون الفاكتورايزيور أو مؤسسة الفاكتورنغ من الغير بالنسبة للدين موضوع عقد الفاكتورنغ؛ أي أجنبياً عن العلاقة الأساسية التي تربط الفاكتورايزي بالمدين.

- الفاكتورايزي (بائع الديون) :

إذا كان الفاكتورايزيور (مشتري الديون) يلعب دوراً أساسياً في عقد الفاكتورنغ، فإن الفاكتورايزي (بائع الديون) هو الطرف الأساسي في هذا العقد، لأنه هو الذي يطلق الشارة الأولى بتقرير حاجته إلى بيع ديونه التجارية المترتبة على مدينيه. ولم يضع القانون الفرنسي (وهو القانون الذي استقى المشرع السوري نصوص مواده) شروطاً خاصة للفاكتورايزي إذا كان شخصاً معنوياً أم شخصاً طبيعياً، لكنه اشترط أن يتعلق عقد الفاكتورنغ بنشاطه المهني، من دون تفرقة بين تاجر وغير تاجر. ويلاحظ الفقهاء الفرنسيون أن الفاكتورايزي (بائع الديون التجارية) يكون عادة من المؤسسات الصغيرة أو المتوسطة الحجم، لأن هذا النوع من العقود يتلاءم مع الأعمال المتوسطة الحجم، وبلغبي حاجاتها.

بالنهاية لا بد إلى أن نشير إلى أن أي توسيع في الأعمال التجارية في أي مجتمع معاصر يؤدي إلى ظهور وسائل وعقود قانونية جديدة تملتها إرادة الأطراف ثم لا تلبث إلا أن تكون عقود لها قوالبها الخاصة أو شروطها الشكلية التي تفرضها ظروف تلك التعاملات في حينه.

ومن عقدينا الحالي المسمى بعقد الفاكتورينج الذي يعتبر وسيلة وأداة عامة ومبتدعة تؤدي إلى إلزام الفرد في المجتمع إلى احترام ديون الفرد الآخر وحساب النتيجة النهائية والتي مؤداتها التزام الأطراف بالديون المترتبة عليهم. أي وجوب احترامها وأدائها حفاظا على المبادئ الأساسية التي يتبعها المجتمع في حفاظه على أركانه من خلال حفاظه على الآئمان العام^(*).

(*) لمزيد من التفصيل راجع الموقع الآتي :

www.damascusbar.org/arabic/inde.php.